

Corso di Formazione - 22/05/2024

## Vendere senza vendere

Come creare opportunità commerciali



### Premessa

Saper comunicare nella maniera corretta per **centrare i desideri del cliente** è la chiave vincente finalizzata ad una buona negoziazione. **Non solo i commerciali** però devono saperlo fare al meglio; è importante che **tutti coloro che hanno rapporti con la clientela** sappiano cogliere ogni opportunità di vendita non solo per acquisire potenziali nuovi clienti ma anche per fidelizzare quelli già esistenti e creare così valore per l'azienda. E' quindi di fondamentale importanza imparare a comprendere le regole principali della psicologia d'acquisto.

### Obiettivi

- Sei certo di saper comunicare ed ascoltare?
- Che potere hanno le domande?
- Cos'è la vendita negoziale e qual è il suo scopo?
- Come costruire e mantenere la fiducia verso il cliente?

A questi e ad altri quesiti pratici intende rispondere il corso proposto da Unione Industriale Biellese, che attraverso AssoServizi Biella, fornisce le competenze di base in trattativa e tecniche di vendita per non-venditori. Durante il corso si comprenderà come migliorare la capacità di comunicazione con i clienti, permettere di sviluppare relazioni solide e durature con gli stessi e instaurare fiducia reciproca per favorire la chiusura delle transazioni.

### Partecipanti

Il corso si rivolge a tutti coloro che hanno rapporti con la clientela e che non operano in ambito commerciale.

### Contenuti

Tutti i dettagli sugli argomenti trattati sono disponibili nel [programma del corso](#).

### Docenti

Il corso sarà tenuto, dal Dott. Alessandro Fumo, formatore e consulente in ambito commerciale. Vanta un'esperienza ultradecennale in sales strategy.

### Modalità di partecipazione

Il corso si svolgerà totalmente in teleformazione su piattaforma Zoom.

Iscrizioni entro venerdì 10 maggio 2024 cliccando sul seguente [link](#)

ISCRIVITI ORA

### Informazioni Generali

## Calendario

Mer 22 maggio 2024 dalle 09.00 alle 13.00  
Mer 29 maggio 2024 dalle 09.00 alle 13.00

## Durata

8 ore

## Quota di partecipazione associati

€ 190,00/cad + IVA (sconto 50%)

€ 150,00/cad + IVA per i partecipanti under 30 **new**

(solo se in regola con pagamento contributi associativi UIB)

## Quota di partecipazione non associati

€ 275,00/cad + IVA

## Sede

Online su Piattaforma Zoom

## Formazione finanziata

Assoservizi è a disposizione per la ricerca e la gestione di contributi destinati a finanziare il corso di formazione >> [scopri di più](#)

## Formazione su misura

Questo corso può essere realizzato su misura per l'azienda e personalizzato sulla base degli obiettivi formativi interni >> [scopri di più](#)

## Contatti

Area Formazione

**Elena Caruso** – T. 0158483262 – [caruso@ui.biella.it](mailto:caruso@ui.biella.it)

**Vanna Ronzani** – T. 0158483258 – [ronzani@ui.biella.it](mailto:ronzani@ui.biella.it)

---

## Allegati

» [Programma corso](#)

---

Sito di provenienza: Unione Industriale Biellese - <https://www.ui.biella.it>