

Corso di Formazione - 22/05/2024

Vendere senza vendere

Come creare opportunità commerciali



Premessa

Saper comunicare nella maniera corretta per **centrare i desideri del cliente** è la chiave vincente finalizzata ad una buona negoziazione. **Non solo i commerciali** però devono saperlo fare al meglio; è importante che **tutti coloro che hanno rapporti con la clientela** sappiano cogliere ogni opportunità di vendita non solo per acquisire potenziali nuovi clienti ma anche per fidelizzare quelli già esistenti e creare così valore per l'azienda. E' quindi di fondamentale importanza imparare a comprendere le regole principali della psicologia d'acquisto.

Obiettivi

- Sei certo di saper comunicare ed ascoltare?
- Che potere hanno le domande?
- Cos'è la vendita negoziale e qual è il suo scopo?
- Come costruire e mantenere la fiducia verso il cliente?

A questi e ad altri quesiti pratici intende rispondere il corso proposto da Unione Industriale Biellese, che attraverso AssoServizi Biella, fornisce le competenze di base in trattativa e tecniche di vendita per non-venditori. Durante il corso si comprenderà come migliorare la capacità di comunicazione con i clienti, permettere di sviluppare relazioni solide e durature con gli stessi e instaurare fiducia reciproca per favorire la chiusura delle transazioni.

Partecipanti

Il corso si rivolge a tutti coloro che hanno rapporti con la clientela e che non operano in ambito commerciale.

Contenuti

Tutti i dettagli sugli argomenti trattati sono disponibili nel [programma del corso](#).

Docenti

Il corso sarà tenuto, dal Dott. Alessandro Fumo, formatore e consulente in ambito commerciale. Vanta un'esperienza ultradecennale in sales strategy.

Modalità di partecipazione

Il corso si svolgerà totalmente in teleformazione su piattaforma Zoom.

Iscrizioni entro venerdì 10 maggio 2024 cliccando sul seguente [link](#)

ISCRIVITI ORA

Informazioni Generali

Calendario

Mer 22 maggio 2024 dalle 09.00 alle 13.00
Mer 29 maggio 2024 dalle 09.00 alle 13.00

Durata

8 ore

Quota di partecipazione associati

€ 190,00/cad + IVA (sconto 50%)

€ 150,00/cad + IVA per i partecipanti under 30 **new**

(solo se in regola con pagamento contributi associativi UIB)

Quota di partecipazione non associati

€ 275,00/cad + IVA

Sede

Online su Piattaforma Zoom

Formazione finanziata

Assoservizi è a disposizione per la ricerca e la gestione di contributi destinati a finanziare il corso di formazione >> [scopri di più](#)

Formazione su misura

Questo corso può essere realizzato su misura per l'azienda e personalizzato sulla base degli obiettivi formativi interni >> [scopri di più](#)

Contatti

Area Formazione

Elena Caruso – T. 0158483262 – caruso@ui.biella.it

Vanna Ronzani – T. 0158483258 – ronzani@ui.biella.it

Allegati

» [Programma corso](#)

Sito di provenienza: Unione Industriale Biellese - <https://www.ui.biella.it>