

Corso di Formazione - 29/08/2019

CORSO L'ARTE DELLA VENDITA: STRATEGIE DI VENDITA E GESTIONE DEL CLIENTE

L'Unione Industriale Biellese, attraverso AssoServizi Biella, propone il corso di formazione "L'ARTE DELLA VENDITA – Strategie di vendita e gestione del cliente", con l'obiettivo di far comprendere ai partecipanti le metodologie più efficienti ed efficaci riguardanti le tecniche di commercializzazione. L'attenzione si focalizzerà sull'analisi delle varie fasi di vendita: dall'individuazione dei fabbisogni dei clienti alla chiusura della trattativa e gestione di eventuali reclami. Oltre alle tecniche di vendita è previsto un approfondimento sull'intelligenza emotiva applicata alle trattative. Il corso si rivolge sia a chi opera nell'area commerciale che a chi quotidianamente si interfaccia con i clienti.

Sarà tenuto dal Dott. Guido Granchi: fondatore ed amministratore della società Granchi & Partners di Milano, possiede un'esperienza ultraventennale come consulente e formatore sulle tecniche di vendita. Certificato "Master Practitioner of Neuro-Linguistic Programming" e "System Thinking", è autore di molteplici pubblicazioni ed articoli sul tema.

Il corso si svolgerà presso la sede dell'Unione Industriale Biellese nelle seguenti date:

venerdì 22/11/19 con orario 09.00-13.00 e 14.00-18.00

venerdì 02/12/19 con orario 09.00-13.00 e 14.00-18.00

In allegato, il programma del corso.

Isrizioni entro martedì 05 novembre 2019, cliccando sul seguente [LINK](#) o compilando il modulo di adesione allegato.

Per informazioni su possibili finanziamenti e sull'organizzazione del corso è possibile contattare l'area Formazione:

E-mail formazione@ui.biella.it

Tel. 015- 8483 262 o 015-8483 258

[Per il CATALOGO COMPLETO dei corsi clicca qui](#)

Allegati

» [Programma del corso](#)

» [Manifestazione di interesse](#)

Sito di provenienza: Unione Industriale Biellese - <https://www.ui.biella.it>